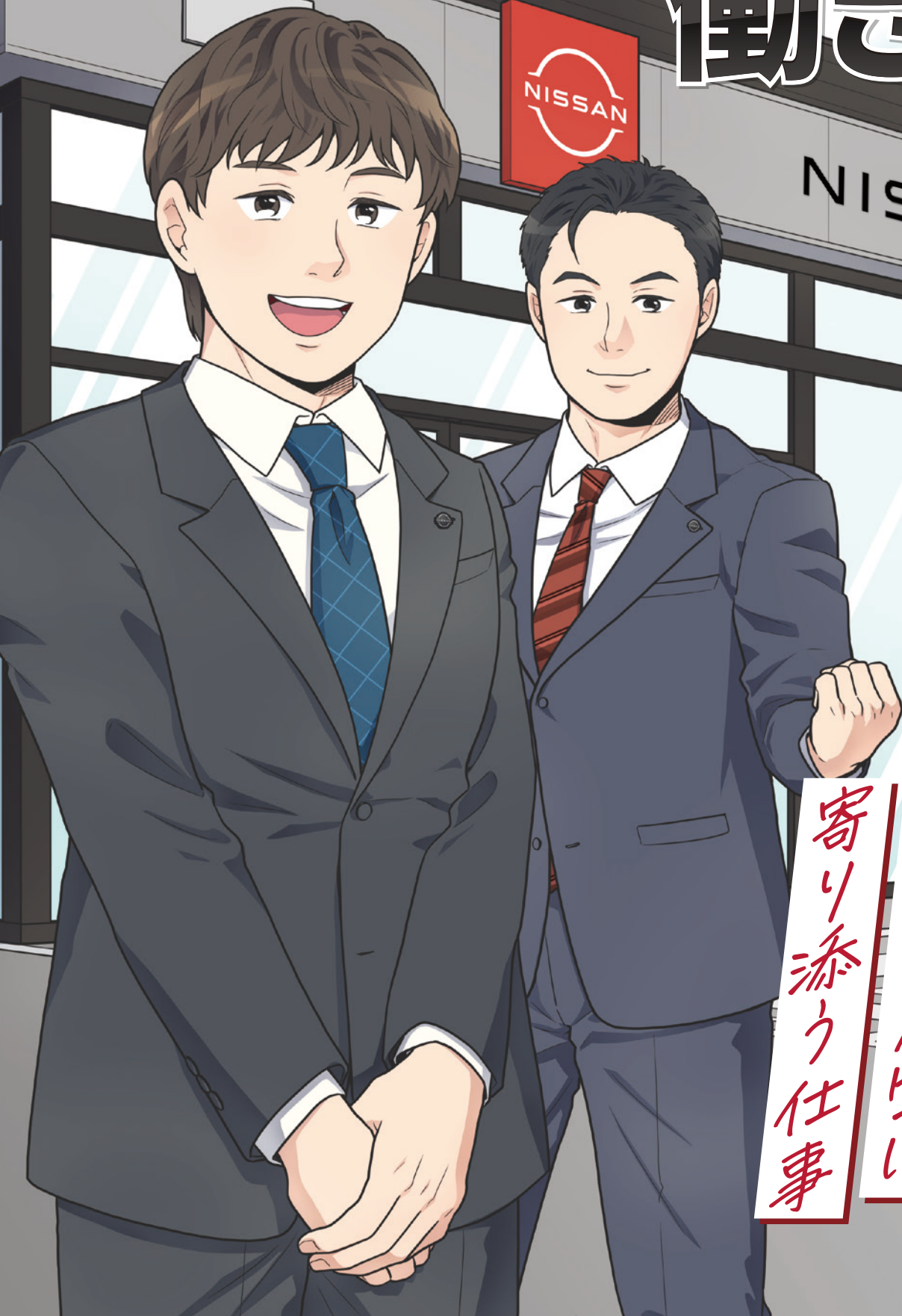


マンガでわかる!

日産販売会社の働き方

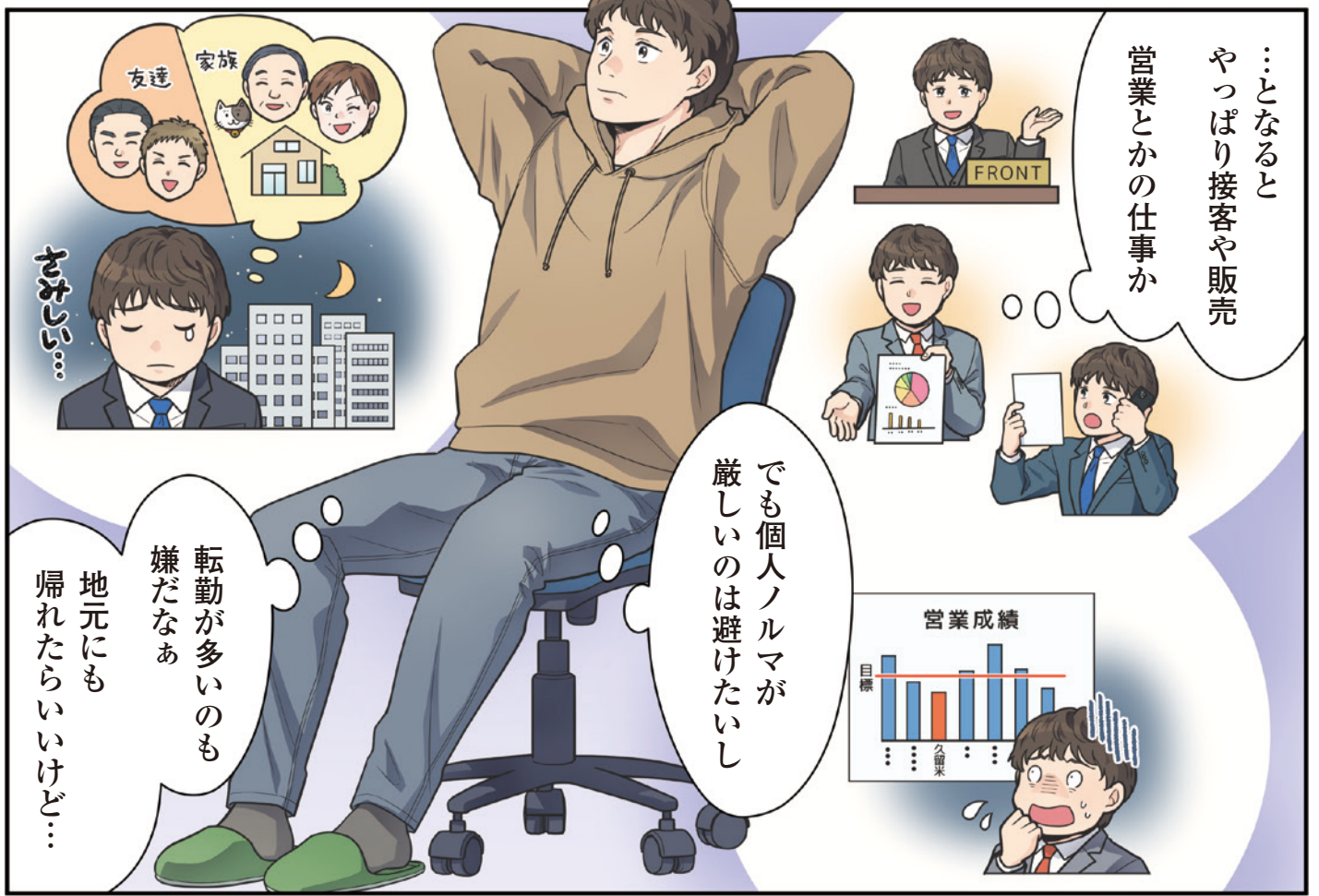


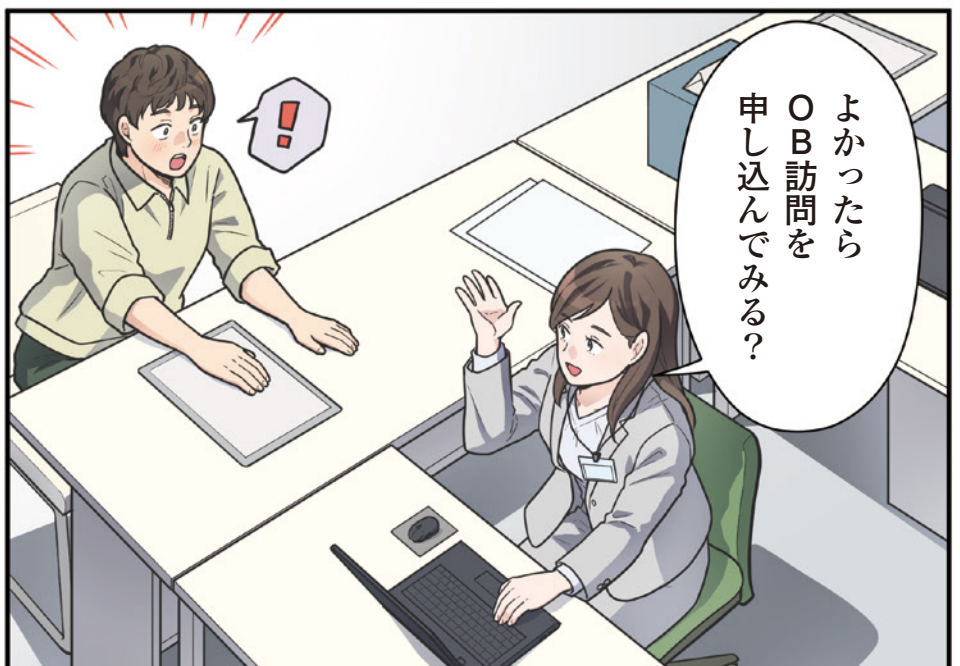
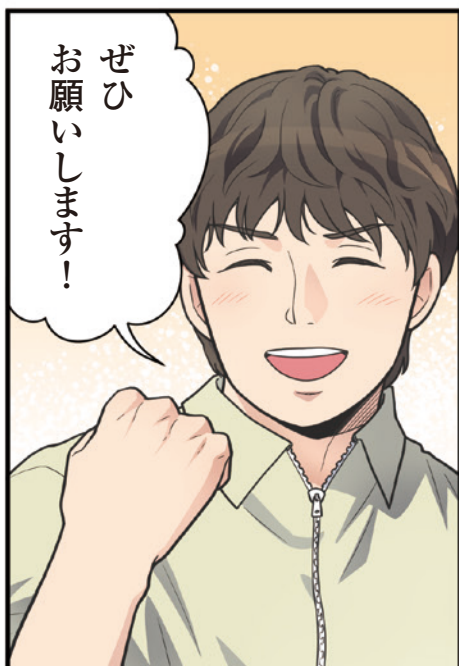
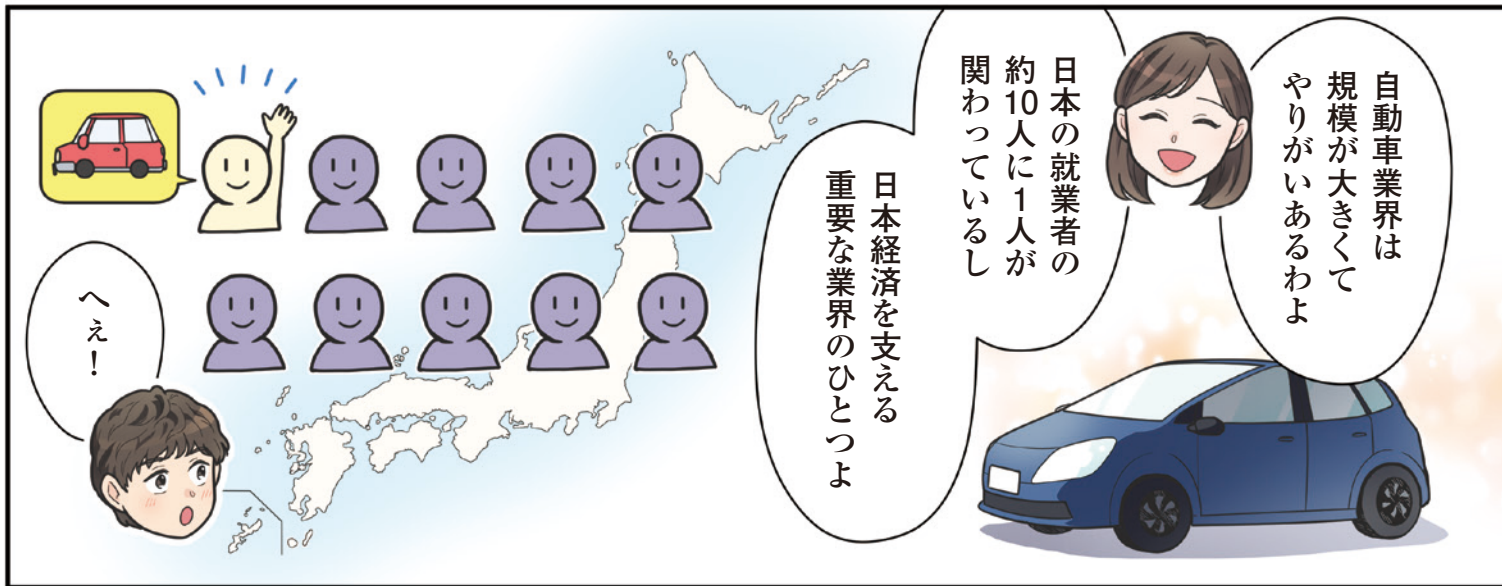
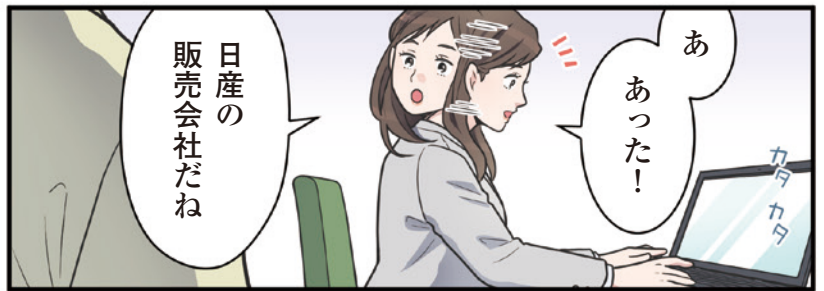
地域と繋がり、

お客さまの人生に

寄り添う仕事







リュポ

それで、今度
日産の販売会社の人の話を聞いてくるよ

既読

母

日産の販売会社って、
全国で車を売ってるところでしょ？

リュポ

リュポ

父

ノルマや転勤も嫌だって言ったのに
大丈夫なのか？

リュポ

同じような条件を希望してた先輩が
働いてるみたいだからさ

既読

母

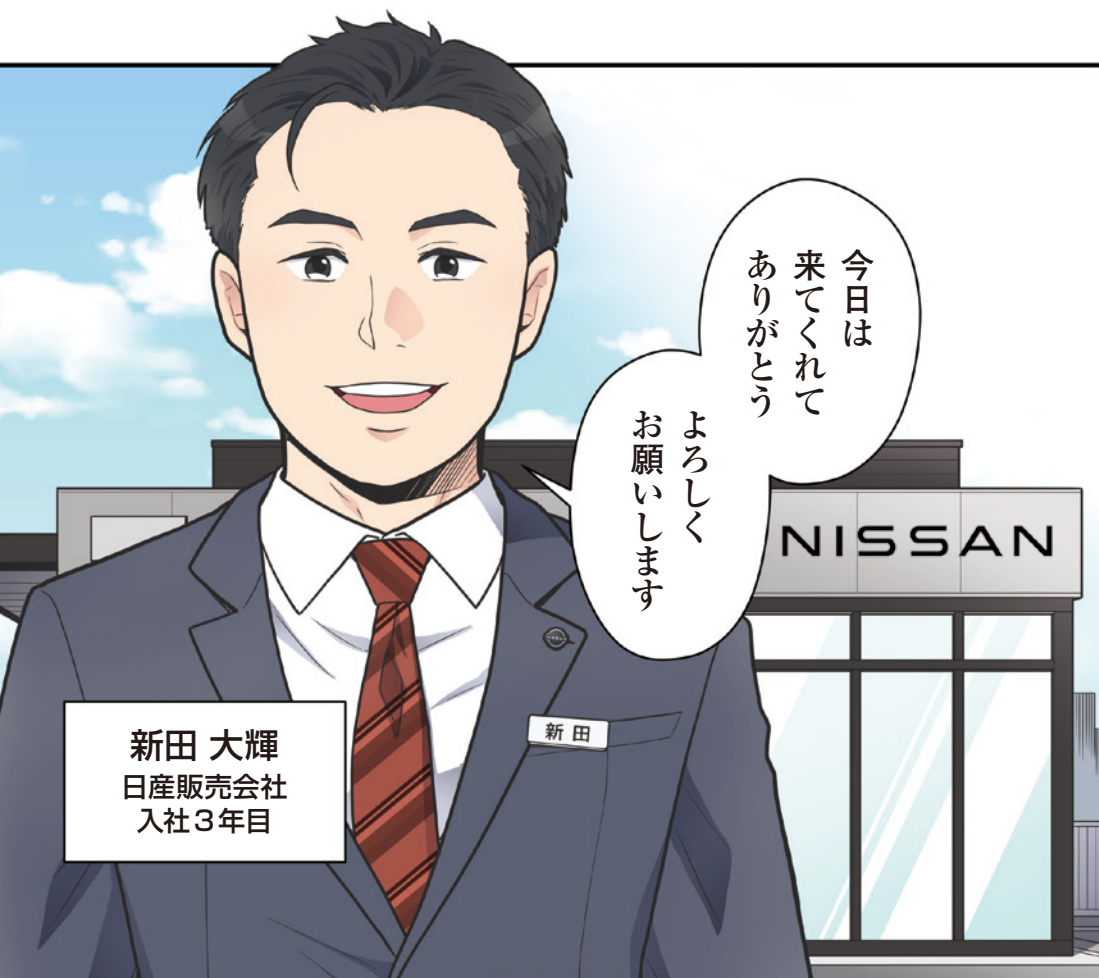
それなら安心できそうね

リュポ

リュポ

父

そうか
しっかり自分の目で見て確かめてくるんだぞ



新田 大輝
日産販売会社
入社3年目

新田

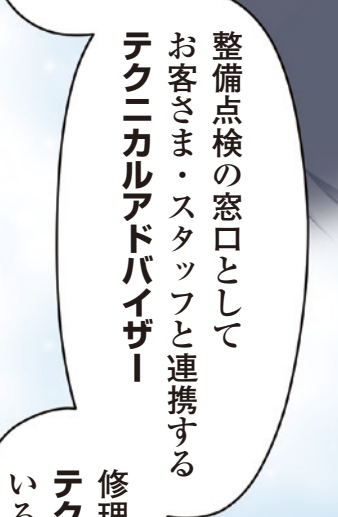
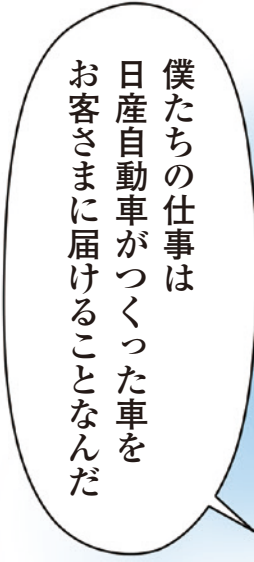
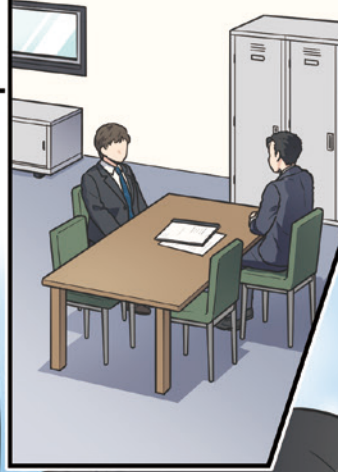
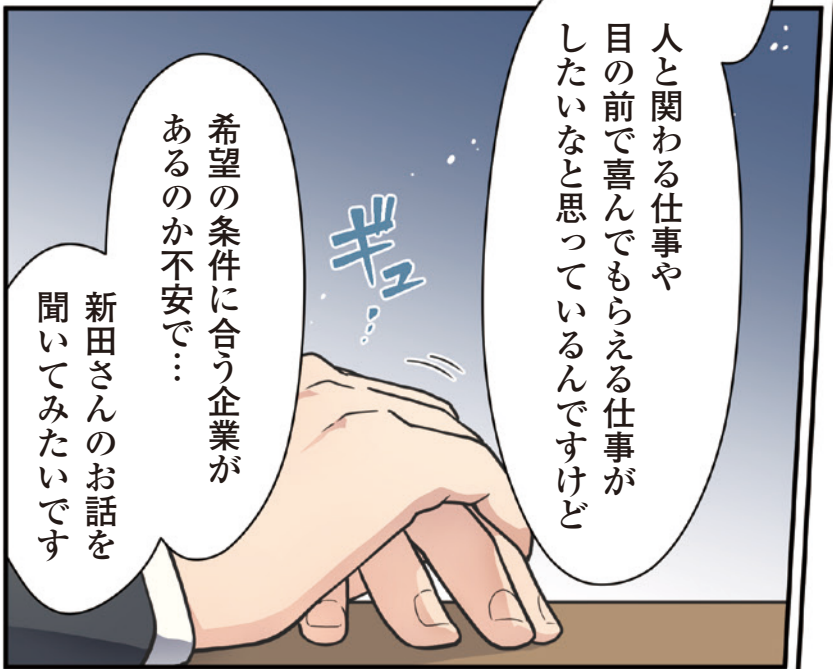
今日は
来てくれて
ありがとう

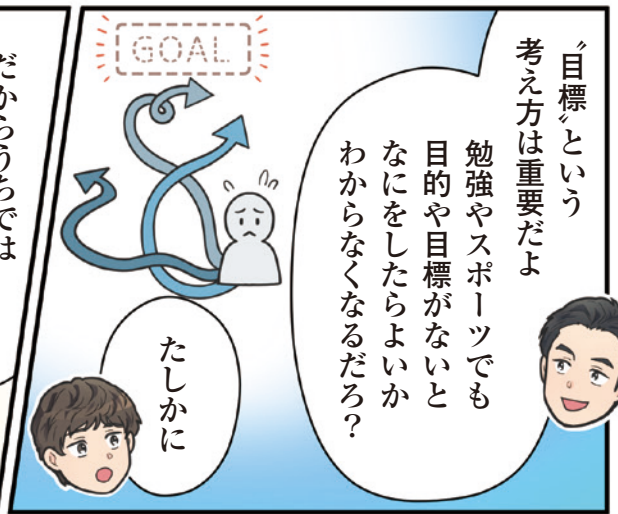
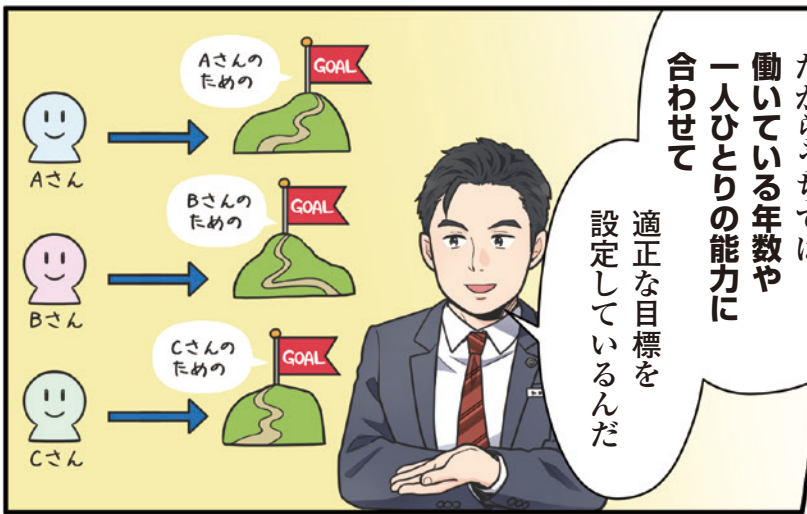
よろしく
お願いします

NISSAN

本日は
よろしく
お願いします！





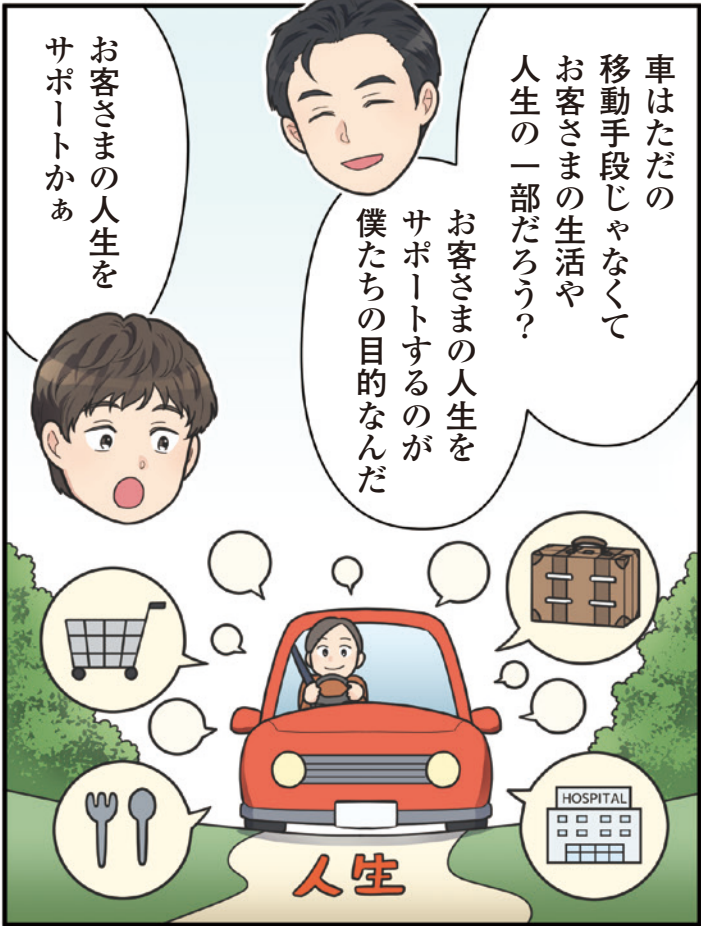




僕たちが大事にしているのは

「ただ車を売って数字を稼ぐこと」じゃなくて

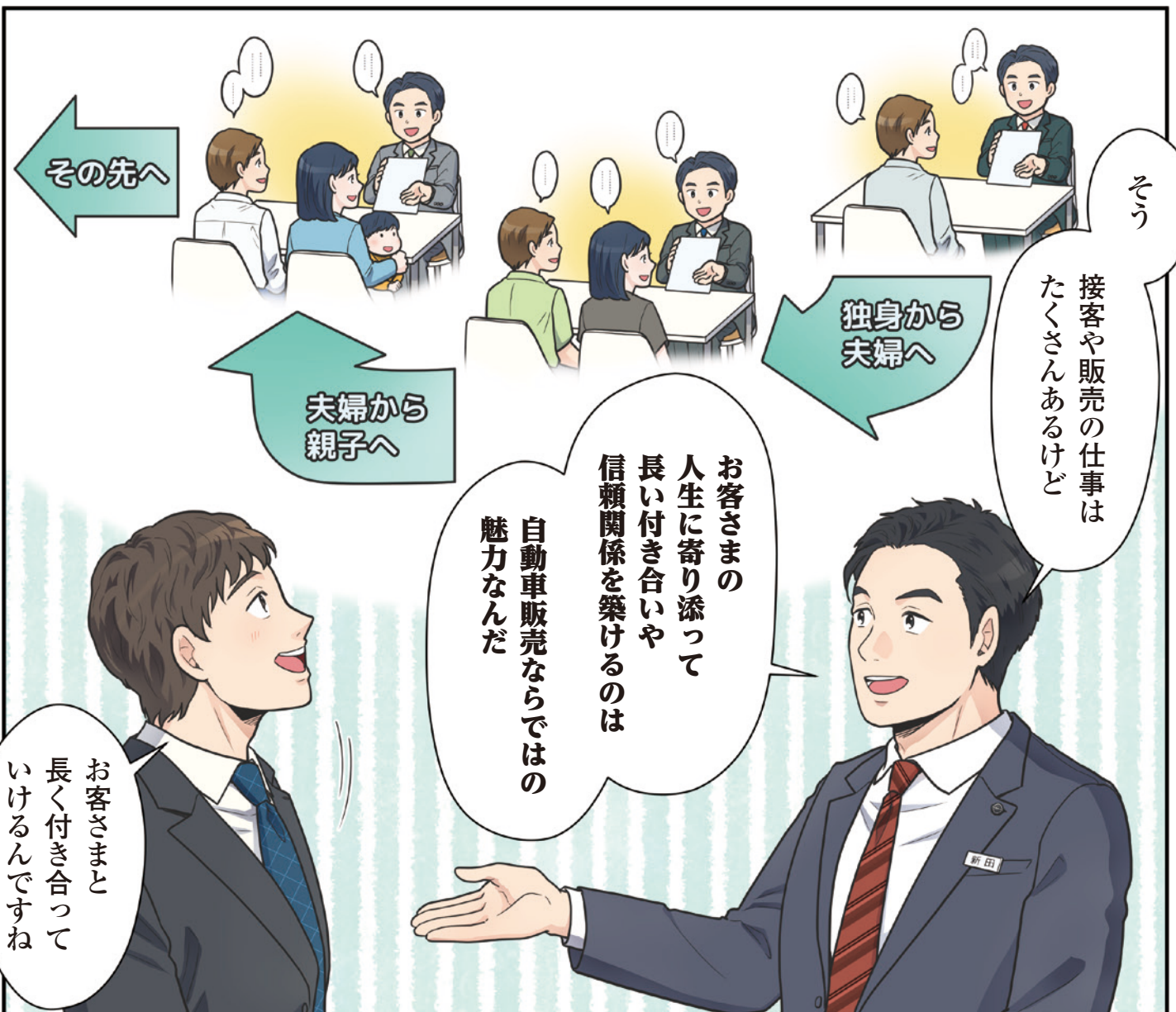
「お客さまに寄り添い長いお付き合いをすること」だからね



車はただの移動手段じゃなくてお客さまの生活や人生の一部だろう？

お客さまの人生をサポートするのが僕たちの目的なんだ

お客さまの人生をサポートかあ



そう

接客や販売の仕事はたくさんあるけど

独身から夫婦へ

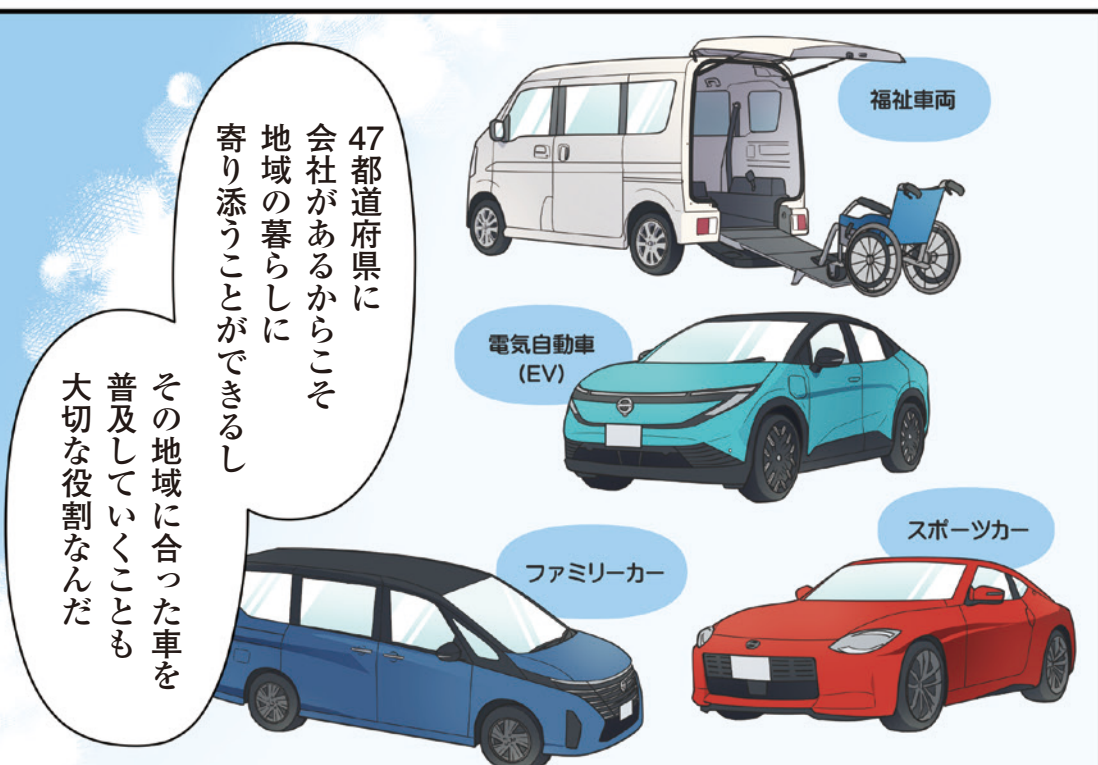
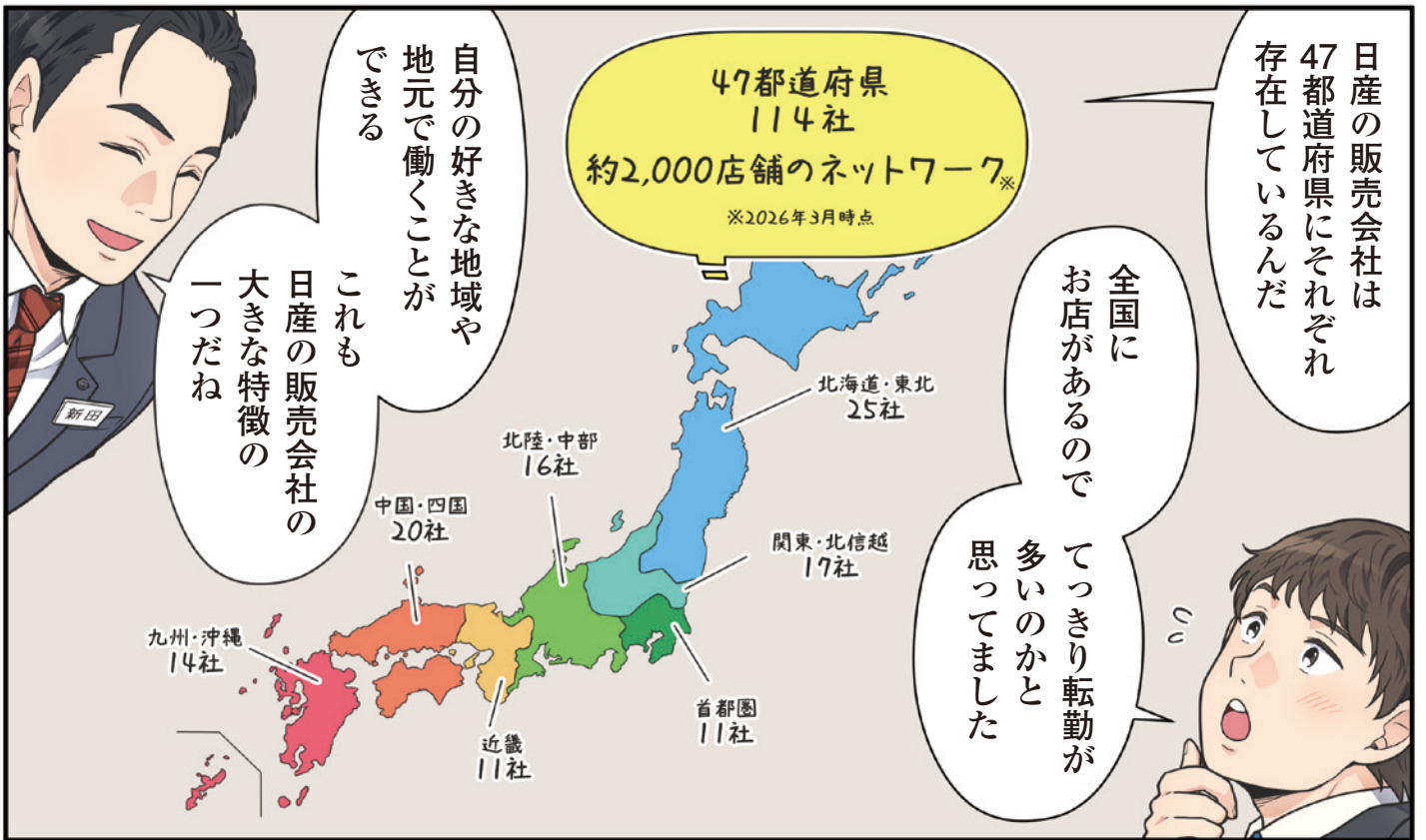
夫婦から親子へ

その先へ

お客さまの人生に寄り添って長い付き合いや信頼関係を築けるのは

自動車販売ならではの魅力なんだ

お客さまと長く付き合っていけるんですね





日産自動車
が
電気自動車業界を牽引して
いることは知っているかい？

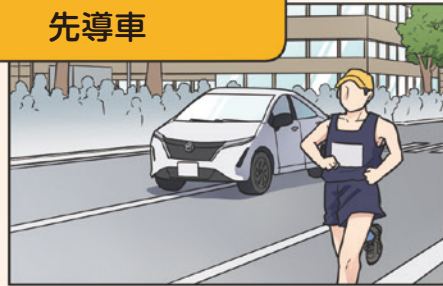


それに
車の販売
だけじゃなく
地域に根差した活動も
たくさん取り組んで
いるんだよ

地域イベントでの
環境啓発



スポーツイベントの
先導車



イベント機材への
電源供給



ライトアップイベントへの
電源供給



業界を牽引する中で
培ってきた

電気自動車や
電動化の
高い技術を活かした
地域貢献こそが



教育プログラム

小学生向けプログラム
「日産わくわくエコスクール」



中学生 / 高校生 / 大学生
若者向けEV普及啓発活動



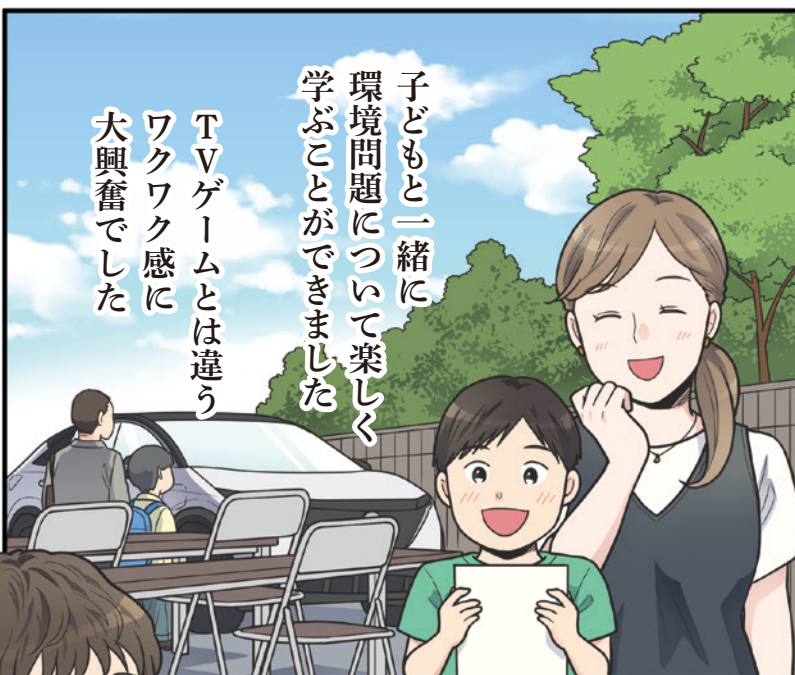
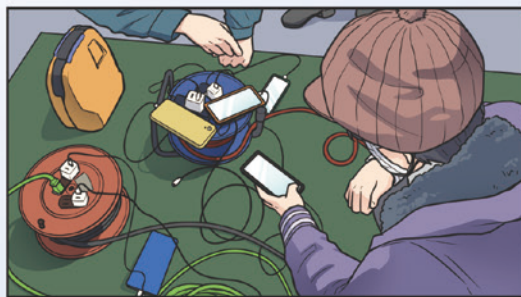
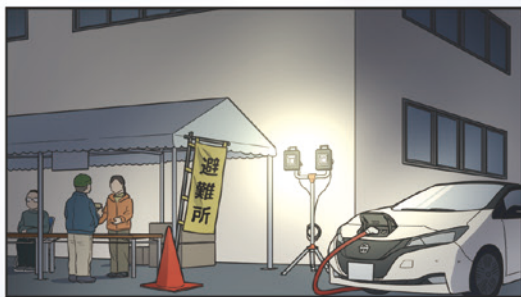
日産の販売会社
ならではの強みなんだ



実際に
販売会社で
働く人たちが
携わっているよ！

避難所での活動/停電時の電力供給

災害の時には
電気自動車を使って
復旧支援をした例もあるよ



TVゲームとは違う
ワクワク感に
大興奮でした

子どもと一緒に
環境問題について楽しく
学ぶことができました



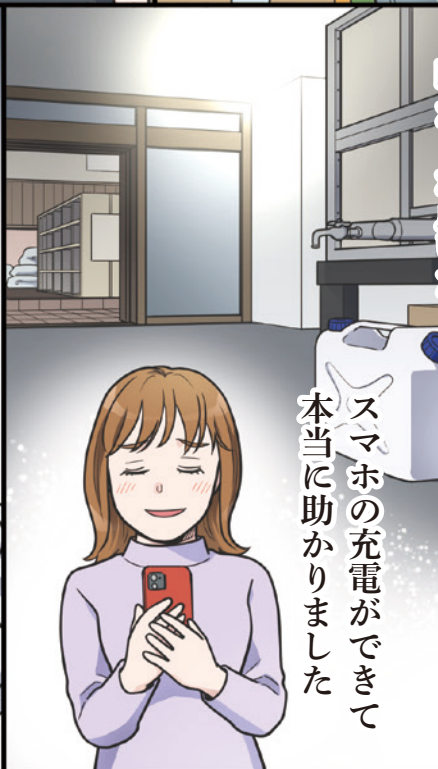
いつも地域のイベントを
一緒に盛り上げてくれて
感謝しています!



そんなに深いところまで
地域と関われるんですね!



燃料式の
発電機と違い
全く音が出ないので
夜も寝られます



真つ暗な避難所に
明かりが点いたり
スマホの充電ができて
本当に助かりました



地域の人にとっても
喜んでもらえたんだよ

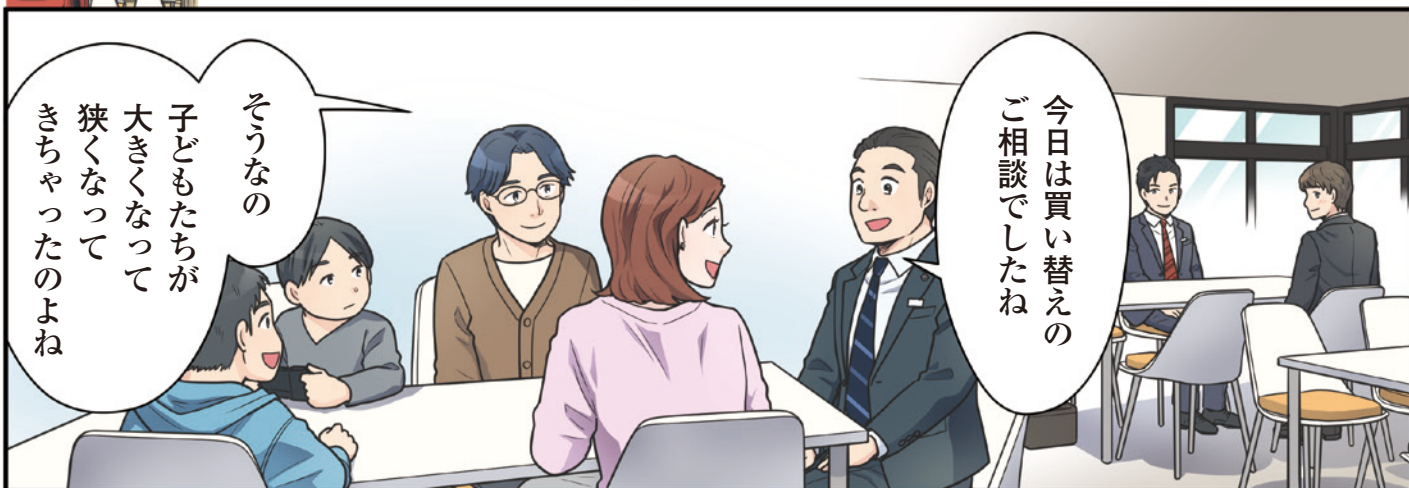
車を通して
地元の役に立って
地域の人と信頼関係も
構築できるのか：
僕も自分の住んでいる
地元を盛り上げることが
できたら嬉しいな



えっ
いいん
ですか！

もしよかったら
店舗の様子を
見てみる？

もちろん！



今日は買い替えの
ご相談でしたね

子どものたちが
大きくなって
狭くなって
きちゃったのよね

そうなの



もう小学生なんて
早いですね…

それでしたら

ご家族全員で
出かけられる
セレナは
どうですか？

セリナって
なにー？

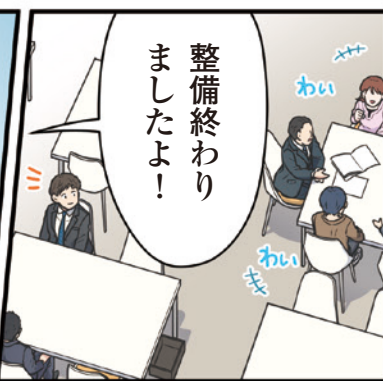
へえ

ハイハイッ



日産は技術が
高くて安心ね！

いつも
ありがとう



整備終わり
ましたよ！

新車を検討してゐるんだけど
あんまり詳しくなくて

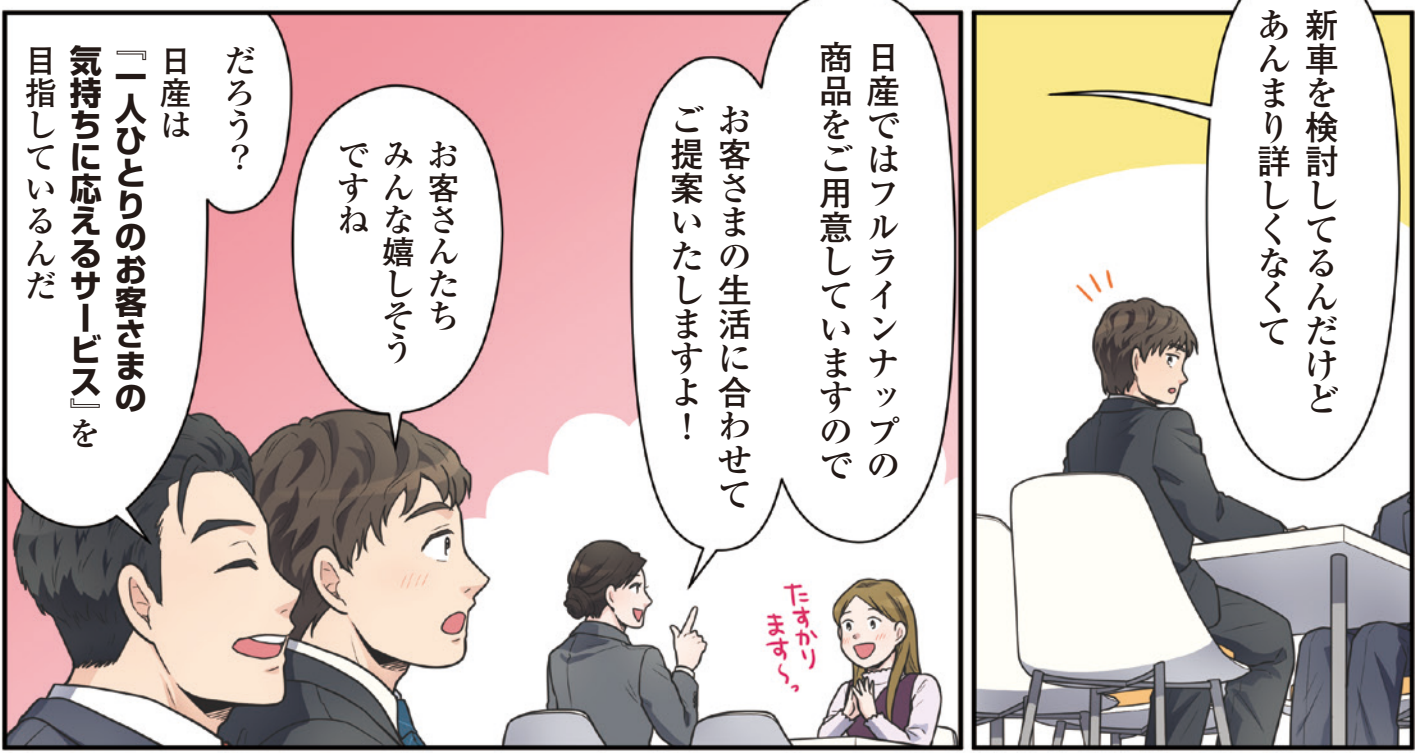
日産ではフルラインナップの
商品をご用意していますので

お客さまの生活に合わせて
ご提案いたしますよ！

お客さんたち
みんな嬉しそう
ですね

だろう？

日産は
『一人ひとりのお客さまの
気持ちに応えるサービス』を
目指しているんだ



ご来店いただいた
お客さまの声に耳を傾け

ハガキ



WEB
アンケート



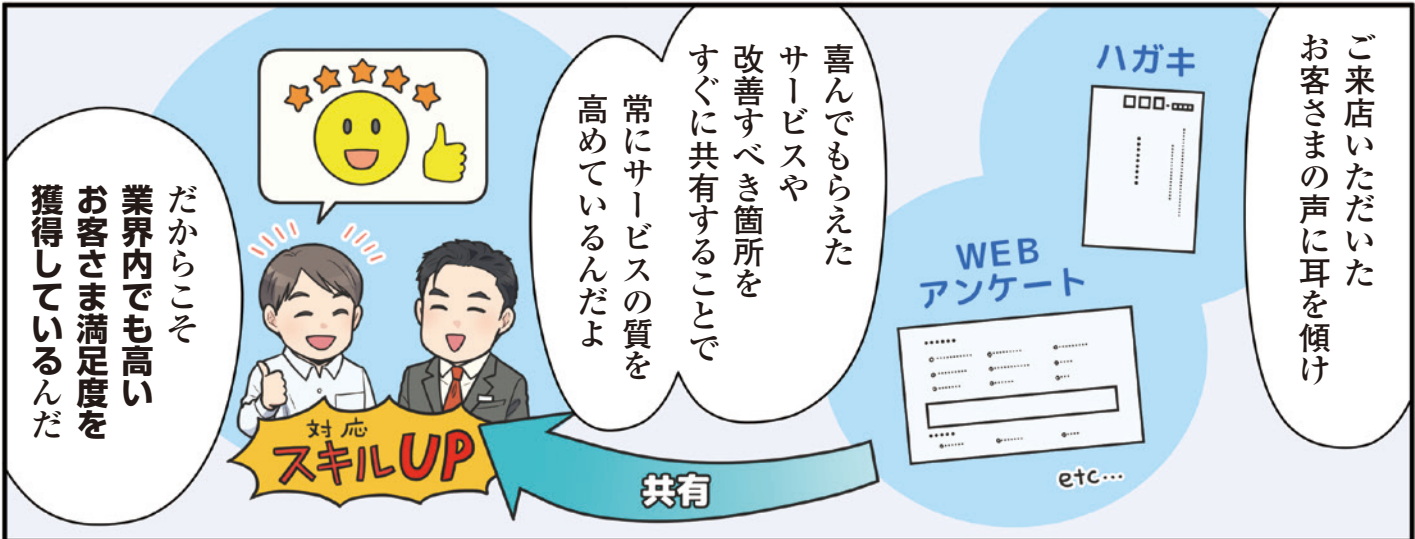
etc...

喜んでもらった
サービスや
改善すべき箇所を
すぐに共有することで
常にサービスの質を
高めているんだよ

共有



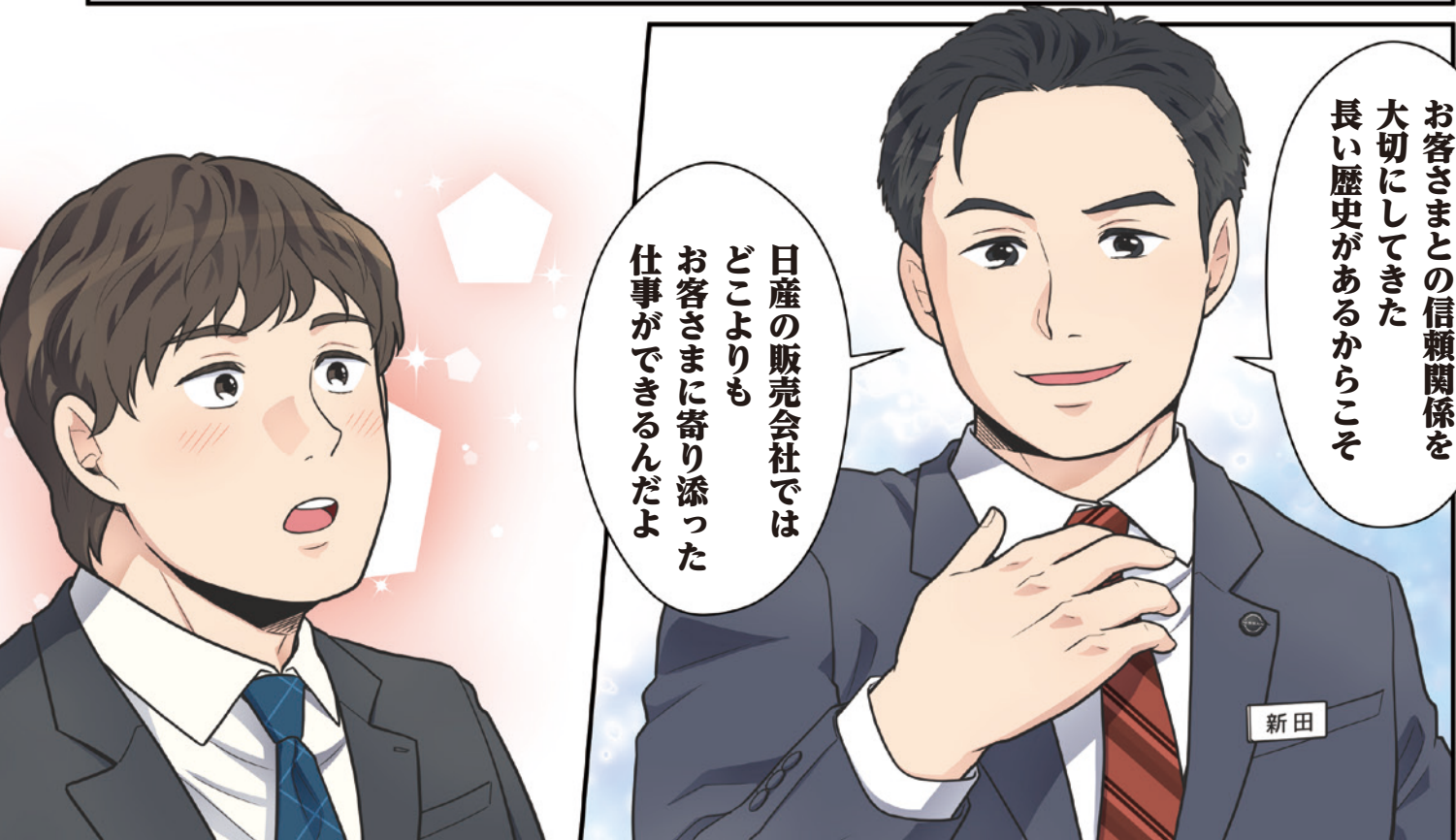
だからこそ
業界内でも高い
お客さま満足度を
獲得しているんだ



お客さまとの信頼関係を
大切にしてきた
長い歴史があるからこそ

日産の販売会社では
どこよりも
お客さまに寄り添った
仕事ができるんだよ

新田

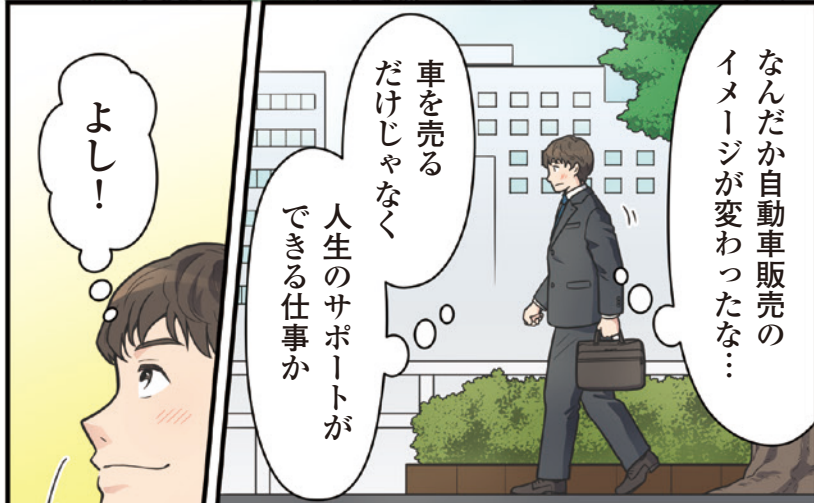




だから
「人に喜んでもらいたい」っていう
翔太くんにあつてると思うよ



ありがとうございます!!
ごさいますた!!



なんだか自動車販売の
イメージが変わったな…
車を売る
だけじゃなく
人生のサポートが
できる仕事か

よし!



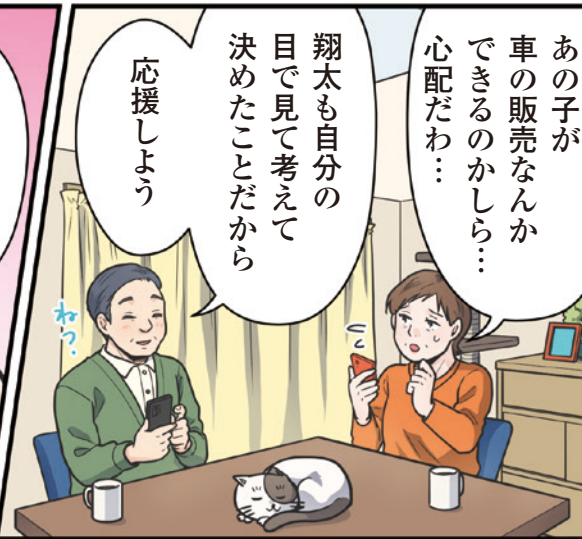
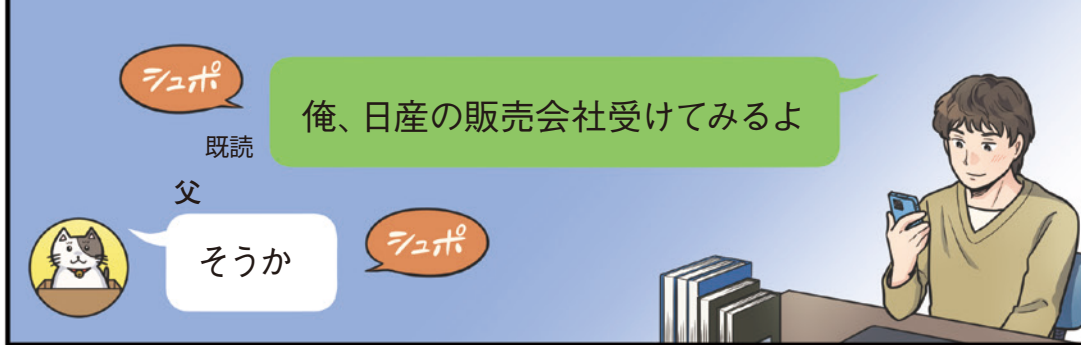
日産の
販売会社では

「笑顔が、私の原動力。」

というキャッチフレーズを
掲げているんだ

大切なお客さまに寄り添って
自分にながができるかトコトン考える

そうしてお客さまに
笑顔になつてもらおうことが
やりがいなんだ





日産販売会社グループ

販売会社数全国114社 営業店舗数約2,000店(2026年3月現在) 従業員約39,000名(グループ合計)

事業内容：日産車の新車・中古車販売、自動車整備、部品・用品販売、
損害保険取り扱いほか(各販売会社共通)

各社の会社概要は下記URLまたはQRコードよりご確認ください。
<https://www.nissan.co.jp/DEALER/careers/>

日産販売会社グループ【公式】



採用サイト



Instagram